ИНТЕРВЬЮ МЕСЯЦА

Милан, 15 декабря 2021 г. – **Лука Джамберини, Генеральный директор итальянской компании DG WELD SRL**, рассказывает нашему Генеральному секретарю Леоноре Барбиани историю своего семейного предприятия, которое открыло производство в России.

*На фото: **Лука Джамберини**, **Генеральный директор DG WELD SRL***

Господин Джамберини, Вы можете вкратце рассказать нам о деятельности DG WELD? Чем Вы, в частности, занимаетесь?

Мы являемся итальянским семейным предприятием, которое расположено на севере Италии и специализируется на производстве сварочных соединений и механической обработке, прежде всего, для горячей штамповки.

Мы занимаемся сваркой по современным, роботизированным и нами запатентованным технологиям. Мы выполняем работы по термической обработке и предоставляем полный спектр услуг по фрезеровке с использованием 3-5 осевых станков и по полировке штампов.

*Кроме восстановления штампов для третьих лиц, мы также занимаемся **продажей и установкой роботизированных установок** для сварки, оснащенных software и know-how запатентованных нами процессов, для чего существует специальный департамент.*

*На фото: **роботизированные комплексы для сварки на заводе DG WELD** в Традате (провинция Варезе)*

***Мы располагаем 3 операционными офисами: в провинции Варезе в Италии (headquarter), в России, недалеко от Челябинска (NEWELD RUS JSC), и во Франции (D.G. WELD FRANCE)** с участием в капитале местных партнеров.*

В течение какого времени Вы работаете на российской территории?

*В **2013** году мы начали scouting российского рынка через местного агента и спустя всего лишь 2 года приняли решение открыть там наш "show room" для экспозиции и презентации нашей технологии тем клиентам, у которых возникали проблемы с перемещениями и которые хотели бы провести тестирование на своих штампах, избегая при этом бюрократических проблем, связанных с временным экспортом. **В течение кратчайшего времени этот show room превратился в производственный комплекс по всем параметрам, который стал расти,** тем более что мы решили инвестировать в открытие нового производства, больших масштабов **и** более современного!*

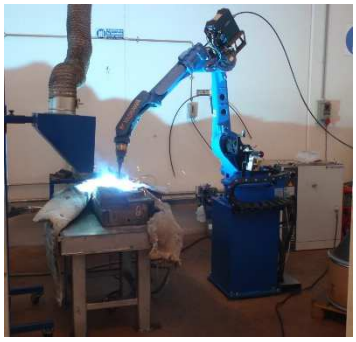
Итак, теперь Вы присутствуете в России и имеете русский персонал. Каким же был первый опыт такого малого предприятия, как DG WELD, на этом рынке? Каковы существенные различия, которые Вы обнаружили между Италией и Российской Федерацией?

*Должен признать, что вначале мы все испытывали обеспокоенность и сомнения, поскольку хорошо не знали рынок и менталитет, но то, что нас всегда воодушевляло и заставляло двигаться вперед, были наши **партнеры, которые проявили превосходные технические и организационные способности, большое желание работать и замечательные человеческие качества. Вместе с ними мы научились понимать русский мир, рынок и менталитет, который, в конечном итоге, должен признать, не особенно отличается от нашего.** Русские имеют очень хорошую техническую подготовку, любят культуру, они изобретательны и креативны в решении проблем, и в этом мы чувствовали себя очень похожими.*

Безусловно, работа и сотрудничество с российскими предприятиями, невероятно больших размеров, очень структурированными и разбросанными на обширнейшей территории, требуют терпения, решительности и сильной воли, которыми наши коллеги обладают. ***Скажем так, было бы невозможно для малого или среднего предприятия выйти и закрепиться на российском рынке без внутренней непосредственной поддержки российских сотрудников.***

Каковы Ваши цели на будущее?

Как я уже говорил, постоянное расширение нашего маленького производства обусловило наше решение ***инвестировать в новый производственный комплекс, более большой, более современный, с большими производственными мощностями как с точки зрения объема, так и качества продукции. Мы намерены расширять и диверсифицировать рынки сбыта,*** *включая в наш портфолио услуги по проектированию и производству штамподержателей и нового оборудования.*



Мы также участвуем в 2 ***научно-исследовательских проектах с европейскими и английскими предприятиями, направленных на изучение и развитие приложений Wire Additive Manufacturing (WAM).***

Как Вы оцениваете услуги, которые Итало-Российская Торговая Палата оказывает свои членам?

Мы недавно вступили в члены Палаты, но сразу же определили для себя ИРТП как ориентир в поиске услуг и полезной информации для координирования нашего сотрудничества, деловых поездок и логистики для и с Россией.

Если бы мы узнали об этой ассоциации раньше, безусловно, мы избежали бы многих неприятностей!

КОНТАКТЫ

Для получения дополнительной информации вы можете посетить сайт www.dgweld.it, имеющий также русскую версию, или же связаться с:

DG WELD S.R.L.

Разработка для третьих лиц технических приложений для сварки на штампах и оборудования, механическая обработка

Референт: **Лука Джамберини,** *Генеральный директор*

Тел.: +39 0331 812785- E-mail: direzione@dgweld.it